

Stellenanzeige

Wir suchen für unseren Standort in Hamburg ab sofort eine(n)

Key-Account-Manager (m/w/d)

Deine Aufgaben als Key-Account-Manager (m/w/d)

- Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen sowie die Betreuung von „named accounts“
- Identifikation von Projekten und Akquise von Kunden für Kommunikationslösungen im Energiesektor
- Internationalisierung der bestehenden Geschäftsfelder mit Hauptfokus auf die Märkte in Nordeuropa
- Eruiieren von Bedürfnissen, Erarbeiten und Präsentation von Konzeptvorschlägen und Angeboten
- Selbständige Reisetätigkeit in Deutschland und umliegendem Ausland (Reiseanteil ca. 50%)

Dein Profil als Key-Account-Manager (m/w/d)

- Abgeschlossene Ausbildung im Vertrieb oder gleichwertige Weiterbildung / Studium im Wirtschaftsingenieurwesen mit der Spezialisierung auf Marketing und Vertrieb
- Mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Position, idealerweise mit Berührungspunkten zum Energiesektor und Erfahrung im Bereich Kommunikationstechnik
- Ausgeprägtes Marktverständnis
- Analytisches Denken und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohe Einsatzbereitschaft sowie sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse; jede weitere Sprache von Vorteil

Unsere Benefits für dich

- Unbefristeter Arbeitsvertrag mit 6 Monaten Probezeit
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Hoch motiviertes Team und flache Hierarchien
- Open-Door-Politik, kurze Entscheidungswege und kooperativer Führungsstil
- 30 Tage Urlaub und flexible Arbeitszeiten

Interessiert?

Dann schicke uns bitte deinen Lebenslauf mit Anschreiben an die EuroSkyPark GmbH, Personalabteilung, Heinrich-Barth-Straße 30, in 66115 Saarbrücken oder per E-Mail an jobs@euroskypark.com.
Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!